

**Österreichs Wirtschaft an der
Jahreswende 1970/71**

Rückschau und Ausblick

FRANZ NEMSCHAK

**ÖSTERREICHISCHES
INSTITUT FÜR
WIRTSCHAFTSFORSCHUNG**

Nr. 30

**Österreichs Wirtschaft an der
Jahreswende 1970/71**

Rückschau und Ausblick

FRANZ NEMSCHEK



Liege 2001
**ÖSTERREICHISCHES
INSTITUT FÜR
WIRTSCHAFTSFORSCHUNG**

**Nr. 30
Wien 1971**

Österreichs Wirtschaft an der Jahreswende 1970/71

Österreichs Wirtschaft an der Jahreswende 1970/71

Gliederung

	Seite
Vorläufige Hauptergebnisse 1970	3
Reales Sozialprodukt +6½% — Industrieproduktion +8% — Handel +6½% — Gewerbe +5½% — Baugewerbe +6% — Land- und Forstwirtschaft +4½% — Privater Konsum +5¾% — Investitionen +10½% — Exporte +18% — Importe +24% — Devisen aus Fremdenverkehr +25% — Leistungsbilanzsaldo +1 Mrd. S — Zahlungsbilanzsaldo (Zunahme der Währungsreserven) +4 Mrd. S — Löhne +9½% — Gewinne +16% — Großhandelspreise +5% — Verbraucherpreise +4½%	7
Erfolgskriterien der österreichischen Wirtschaftspolitik	7
Kräftiges Wirtschaftswachstum, Volbeschäftigung, relative Währungsstabilität und außenwirtschaftliches Gleichgewicht	
Das Mirakel der österreichischen Sozialpartnerschaft	9
Perspektiven 1971	12
Stärkere Differenzierung der Weltkonjunktur	12
Abschwächung der österreichischen Konjunktur	13
Prognosen — unentbehrlich für die Wirtschaft	17

Vortrag gehalten in der Mitgliederversammlung der Österreichischen Industriellenvereinigung, Landesgruppe Steiermark, unter dem Vorsitz von Dipl. Ing. Goess-Saurau im Kongressaal der Grazer Messe am 18. Dezember 1970.

Die österreichische Wirtschaft befindet sich an der Jahreswende 1970/71 in der Spätphase eines der längsten und kräftigsten Konjunkturaufschwungs seit Kriegsende.

Vorläufige Hauptergebnisse 1970

Das reale Sozialprodukt wuchs 1970 um fast 7%, ähnlich kräftig wie 1969. Dieses Ergebnis übertrifft alle Erwartungen, da schon vor einem Jahr die verfügbaren Kapazitäten großteils ausgelastet und Arbeitskräfte knapp waren und die Verkürzung der normalen Arbeitszeit um 2 Stunden ab 1. Jänner 1970 das Arbeitsvolumen zusätzlich geschmälert hatte. Mit einer Wachstumsrate von real knapp 7% liegt Österreich 1970 an der Spitze der westeuropäischen Industrieländer, die durchschnittlich nur 5% erreichen werden. In den USA hat die Wirtschaft 1970 sogar stagniert.

Für die gegenwärtige Spätkonjunktur ist charakteristisch, daß Industrieproduktion und Exporte, bisher die Hauptstützen der österreichischen Konjunktur, schon seit einigen Monaten langsamer wachsen. Die Industrieproduktion (ohne Stromerzeugung), die im IV. Quartal 1969 noch um 12% höher war als im Vorjahr, verringerte ihre Zuwachsrate im II. Quartal 1970 auf 9%, im III. Quartal und im Oktober auf 7%. Der Exportboom hatte bereits im III. Quartal 1969 mit einer Zuwachsrate von 26% seinen Höhepunkt erreicht; im III. Quartal 1970 waren die Exporte nur noch um 16% und im Oktober um 6% höher als im Vorjahr.

Rückschau und Ausblick

Dagegen haben Bauwirtschaft, Verkehr, Land- und Forstwirtschaft sowie andere witterungsabhängige Zweige im Laufe 1970 den Rückstand aufgeholt, der durch den langen Winter 1969/70 verursacht worden war.

Der Arbeitsmarkt ist, abgesehen von Saisoneinflüssen, voll ausgeschöpft. Die Zahl der Arbeitslosen erreichte Ende November den bisher tiefsten Stand seit Kriegsende, die vorgemerkten Stellensuchenden sind zum Teil nur beschränkt vermittlungsfähig. Die Zahl der Beschäftigten war im November um 43.300 höher als im Vorjahr, die zusätzlichen Arbeitskräfte waren teils Fremdarbeiter, teils Frauen, die sich in überraschend großer Zahl der Wirtschaft zur Verfügung stellten. Im November wurden 86.600 Fremdarbeiter beschäftigt, um ein Drittel mehr als im Vorjahr, die Fremdarbeiterkontingente waren zu 89% ausgeschöpft, in der Bauwirtschaft sogar zu 96%.

Der konjunkturbedingte Mangel an Arbeitskräften verstärkte die Abwanderung aus der Landwirtschaft: Im Jahre 1970 sind rund 22.000 Selbständige und Unselbständige abgewandert. Die Industrie erreichte Ende September mit 618.300 Beschäftigten fast die alte Rekordhöhe der Beschäftigung im Jahre 1962. Die Verkürzung der wöchentlichen Arbeitszeit von 45 auf 43 Stunden (4'4%) wirkte sich nur ungünstiger zur Hälfte aus, da viele Betriebe schon früher kürzere Zeit gearbeitet hatten, weniger Pausen einlegten und mehr Überstunden geleistet wurden.

In der gewerblichen Wirtschaft herrschte ein Investitionsboom. Die Brutto-Investitionen sind im Jahre 1970 real um $10\frac{1}{2}\%$ gewachsen; die Ausrüstungsinvestitionen waren um 14%, die baulichen Investitionen um 6% höher als im Vorjahr. Vor allem die Industrie investierte 1970 kräftig, mit $15\frac{1}{2}$ Mrd. S um 21% mehr als im Vorjahr. Das ist bemerkenswert viel, weil die Industrie bereits 1969 eine ähnlich hohe Zuwachsrate der Investitionen hatte. Jedenfalls waren die Investitionen der Industrie heuer um etwa die Hälfte höher als im Durchschnitt der sechziger Jahre. Auch das Gewerbe, die Land- und Forstwirtschaft, verschiedene Dienstleistungsbetriebe und die öffentliche Hand investierten 1970 relativ viel.

Der Private Konsum, der gut zur Hälften vom Einzelhandel kauft, war im Anfang des Konjunkturaufschwunges zurückgeblieben, hat sich jedoch im Herbst kräftig belebt. Im Jahresdurchschnitt 1970 kann mit einer Zuwachsrate von real $5\frac{3}{4}\%$ gerechnet werden (gegen nur 2'8% im Jahre 1969).

Während das Wachstum der Exporte eine sinkende Tendenz aufweist, ist der Importsog noch immer sehr stark. Erst in den letzten Monaten war die Zuwachsrate der Einführen etwas schwächer als bisher. Von Jänner bis

Okttober 1970 wurden um 30% mehr Investitionsgüter und um 31% mehr Rohstoffe importiert als 1969.

Mit ausgezeichneten Ergebnissen konnte 1970 auch der Ausländer-Fremdenverkehr aufwarten. Die Zahl der Übernachtungen stieg um 17% auf 58 Mill., die Deviseneinnahmen erhöhten sich sogar um 25% auf 26 Mrd. S. Die Pro-Kopf-Einnahmen stiegen hauptsächlich, weil die Gäste aus der Bundesrepublik Deutschland, auf die 70% der Übernachtungen entfallen, infolge der DM-Aufwertung um 9'3% mit ihrem Urlaubsbudget in Österreich entsprechend mehr Güter und Dienstleistungen kaufen konnten.

Obwohl die Importe viel stärker expandierten als die Exporte (Importe +24%, Exporte +18%), wird die österreichische Leistungsbilanz (Handelsbilanz, Dienstleistungsbilanz, unentgeltliche Transaktionen) auch im Jahre 1970 einen Überschuß (rund 1 Mrd. S) aufweisen. Da aus verschiedenen Gründen auch die Kapitalbilanz und die "statistische Differenz" aktiv sind, wird die österreichische Zahlungsbilanz im Jahre 1970 voraussichtlich mit einem Überschuß von 4 Mrd. S schließen, d. h., in diesem Ausmaß werden sich die österreichischen Währungsreserven erhöhen. Wie in jeder Spätkonjunktur sind auch gegenwärtig und in den kommenden Monaten Preise und Löhne die neuralgischen Stellen der österreichischen Konjunktur.

Während die Steigerungsrate der Großhandelspreise gegen das Vorjahr von 5'8% im Mai 1970 auf 4'5% im November fiel (ein Symptom für die Abschwächung der Weltkonjunktur), hat sich die Steigerung der Verbraucherpreise in den letzten Monaten beschleunigt: von 3'9% im I. Quartal auf 4'7% im III. Quartal 1970 und 4'8% im November. Im Jahresdurchschnitt 1970 werden die Verbraucherpreise voraussichtlich um 4'4% höher sein als im Vorjahr.

Der Preisauftrieb erstreckt sich praktisch auf alle Warengruppen. Die Preissteigerung von derzeit 4'8% (November) entfällt zu je rund $1\frac{1}{2}\%$ auf Nahrungsmittel (insbesondere Fleisch) und Dienstleistungen (Wohnungsinstandhaltung, Körper- und Gesundheitspflege u. a. m.), zu knapp 1% auf industrielle und gewerbliche Waren (deren Preise in normalen Konjunkturzeiten relativ stabil bleiben) und zu je einem halben Prozent auf die Erhöhung der Mieten und der amtlichen Preise (Brennstoffe).

Der Preisauftrieb ist in den letzten Monaten weniger aufgefallen, weil der Verbraucherpreisindex im Herbst 1969 stark gestiegen war. Diese günstige Index-Optik wird aber nicht mehr lange dauern. Bereits Anfang 1971 wird das Steigen des inländischen Preisniveaus, vor allem infolge

einer teilweisen Überwärtung der erhöhten Lohnkosten, im Verbraucherpreisindex sichtbar werden. Lohnerhöhungen in der Nahrungsmittelbranche und eventuell auch Erhöhungen der Erzeugerpreise werden fast unvermeidlich zu einer Erhöhung der amtlichen Preise für Grundnahrungsmitte führen (Brot, Mehl, Gebäck, Milch, Molkereiprodukte, Zucker). Auch mit Tariferhöhungen, z. B. der städtischen Verkehrs- und Versorgungsbetriebe, ist zu rechnen.

Von den *Löhnen* sind die *Effektivverdiens* viel stärker gestiegen als die *Tariflöhne*, eine Entwicklung, die regelmäßig vor einer neuen Lohnrunde zu beobachten ist. Die Industrieverdiens waren im Oktober um rund 8%, die Tariflöhne um rund 2% höher als im Vorjahr.

Die neue Lohnrunde wird sich auf die Indizes erst im Jänner 1971 ausszenken beginnen. Von den großen Berufsgruppen haben die 330.000 Metallarbeiter bereits eine Erhöhung ihrer Tariflöhne um 13% und ihrer Ist-löhne um 8% (für 17 Monate) erzielt. Im Handel wurden die Mindestlöhne von 280.000 Beschäftigten um 9% (für 12 Monate) erhöht. Weitere Gruppen werden in nächster Zeit folgen.

Die *Kreditwirtschaft* konnte 1970 den hohen Anforderungen der Wirtschaft aus folgenden Gründen gerecht werden:
erstens, weil die Spareinlagen kräftig zunahmen, um $17\frac{1}{2}$ Mrd. S oder $15\frac{1}{2}\%$; die Sparer ließen sich in ihrem Eifer nicht beirren, obwohl der Eckzinsfuß der Spareinlagen ($3\frac{1}{2}\%$) niedriger war als die Geldentwertung von $4\frac{1}{2}\%$;
zweitens ermöglichte die aktive Zahlungsbilanz eine beachtliche Geldschöpfung der Nationalbank;
drittens nahm der Kreditapparat in der Phase angespannter Liquidität (von April bis Juli) ausgiebig die Refinanzierungshilfe der Nationalbank in Anspruch (durch Eskontierung von Wechseln und Lombardierung von Wertpapieren); und
viertens schließlich mobilisierte der Kreditapparat einen Teil seiner Auslandsreserven, um seinen Finanzierungsverpflichtungen im Inland nachkommen zu können.

Die *Notenbank* suchte in der Hochkonjunktur 1970 vor allem durch Offen-Markt-Operationen (Begebung von eigenen Kassenscheinen) elastisch die Geldversorgung der Wirtschaft zu steuern. Zum Unterschied von anderen Ländern war sie in ihrer Diskontpolitik zurückhaltend. Obwohl die österreichische Bankrate mit 5% weit unter den Sätzen im Ausland gehalten wurde (in der Bundesrepublik Deutschland kletterte sie zeitweilig auf $7\frac{1}{2}\%$), wirkte sich das Zinsgefälle zwischen In- und Aus-

land auf die heimische Geldversorgung nicht nachteilig aus, weil der heimische Kreditapparat die Vorteile einer günstigeren Veranlagung im Ausland nicht voll ausschöpfte.

Auf dem *Kapitalmarkt* wurden 1970 Anlehen im Nominalwert von 5,8 Mrd. S neu gezeichnet, ungefähr zur Hälfte von Firmen und Privativen.

Der *Voranschlag des Bundes für 1970* sah ein inlandwirksames Defizit von 27 Mrd. S vor. Die ungewöhnlich kräftige Hochkonjunktur im Jahre 1970 brachte dem Bund unvorhergesehene Mehreinnahmen von rund 2 Mrd. S. Weiters scheint es dem Bund trotz verschiedener Mehrausgaben gelungen zu sein, den veranschlagten Ausgabenrahmen einzuhalten. Schließlich wird ein Teil der vorgesehenen Ausgaben den Rücklagen zugewiesen und daher heuer nicht nachfragewirksam werden. Das inlandwirksame Defizit wird daher 1970 unter eine Milliarde Schilling gesenkt werden können.

Erfolgskriterien der österreichischen Wirtschaftspolitik

Beurteilt man die Wirtschaftspolitik eines Landes danach, in welchem Maße es ihr gelungen ist, die grundsätzlich gleich wichtigen Ziele: *Wirtschaftswachstum, Vollbeschäftigung, Währungsstabilität und außenwirtschaftliches Gleichgewicht* (Zahlungsbilanzausgleich) zu erreichen, dann darf man der österreichischen Wirtschaftspolitik für 1970 ein gutes Zeugnis ausstellen. Dieses Lob muß nicht nur der Regierung, die für die Wirtschaftspolitik hauptverantwortlich ist, gespendet werden, sondern auch anderen Institutionen und Faktoren, wie der *Nationalbank* und den *Sozialpartnern*, welche die Wirtschaftspolitik maßgeblich beeinflussen.

Mit dem *Wirtschaftswachstum* von real fast 7% können wir hoch zufrieden sein. Wie ich eingangs erwähnte, ist im Jahre 1970 das reale Sozialprodukt in Österreich stärker gewachsen als in irgend einem anderen westeuropäischen Industriestaat, einschließlich der Bundesrepublik Deutschland, wo das reale Sozialprodukt 1970 nur um wenig mehr als 5% wuchs.

In Österreich herrscht *Vollbeschäftigung* in einem Ausmaße wie nie zuvor. Es ist ein eigenes Problem, daß die knappen Arbeitskräfte häufig nicht optimal eingesetzt sind. Ihre Umschichtung aus minder produktiven oder gar defizitären Bereichen in produktivere und zukunftsrichtige Verwendungen gehört zu den wichtigsten strukturpolitischen Aufgaben unserer Wirtschaftspolitik.

Die Frage, ob Österreich mit einer Geldentwertung von 4½% im Jahre 1970 das Gebot der Währungsstabilität noch beachtet oder bereits unstethhaft verfeizt habe, ist nicht ohne weiteres zu beantworten.

Vor allem jüngere Nationalökonomien und Wirtschaftspraktiker vertreten die Auffassung, daß Österreich mit einer Inflationsrate von 4½% im Jahre 1970 noch gut bedient gewesen sei, weil der Preisauftrieb in den westlichen Industriestaaten mit durchschnittlich 5% noch stärker war als in Österreich. Österreich habe 1970 die DM-Aufwertung zu verkraften gehabt, die trotz allen Gegenmaßnahmen unsere Importe aus der Bundesrepublik Deutschland verteuert hat. Die ausgezeichneten Ergebnisse im Außenhandel und die aktive Leistungsbilanz sprechen nach dieser Ansicht dafür, daß uns die Inflationsrate von 4½% im Jahre 1970 nicht geschadet habe.

Als ein Vertreter der älteren Generation bin ich jedoch der Meinung, daß eine Inflationsrate von 4½% oder gar von 5%, die im Jahre 1971 droht, aus *binnenwirtschaftlichen* Gründen nicht auf die leichte Schulter genommen werden darf. Auf die Dauer könnten bei so hohen Inflationsraten die Sparer sauer reagieren, wenn sie merken, daß die Rate der Geldentwertung ständig höher ist als die Verzinsung ihrer Spareinlagen. Entschließt man sich aber, die Spareinlagen höher zu verzinsen, was bei einer übermäßigten Geldentwertung auf die Dauer kaum zu vermeiden ist, dann würden wahrscheinlich die Kredite teurer, und die Inflations schraube begäne sich auch aus binnengesellschaftlichen Gründen rascher zu drehen. Unabhängig davon könnte ein Inflationsklima auftreten, in dem Unternehmer und Gewerkschaften geneigt sind, die drohende Geldentwertung bereits in ihrer Preis- und Lohnpolitik zu antizipieren. Ist es aber einmal so weit, dann könnte sich die schlechende Inflation leicht in eine galoppierende verwandeln, die nur noch mit rigorosen Stabilisierungsmaßnahmen, auf Kosten von Wachstum und Vollbeschäftigung, aufgehalten werden könnte.

Ich möchte nicht den Teufel an die Wand malen, aber wir sollten auch keine Vogel-Strauß-Politik treiben, und eine hartnäckige Inflationsrate von 4% bis 5% und mehr fast liebenvoll als ein „Inflatiönchen“ abtun, bei der es sich, wörtlich zitiert aus einem kürzlich erschienenen Aufsatz, „äußerstens um einen Poltergeist handelt, über den man, wenn man ihm unvorbereitet begegnet, erschrickt, mit dem man aber durchaus friedlich, ja sogar vergnüglich, zusammenleben könne“.)

¹⁾ Siehe H. Kienzl, „Inflation, der Preis für die Vollbeschäftigung?“, in: Arbeit und Wirtschaft, Jg. 1970, Nr. 11.

Diese Auffassung findet man vor allem, wie gesagt, unter den jüngeren Ökonomen, die das Schreckgespenst der Inflation nur aus den Büchern kennen. Die Älteren unter uns, welche die Inflation schon mehr als einmal persönlich erlebt haben, möchten mit diesem Poltergeist nichts zu tun haben. Erfreulicherweise scheint man gegenwärtig in allen Ländern, vor allem auch in den maßgeblichen internationalen Institutionen, die Gefahr einer ständigen übermäßigen Geldentwertung erkannt zu haben und der Währungsstabilität keinen geringeren Rang einzuräumen als dem Wirtschaftswachstum und der Vollbeschäftigung.

Das mit der Währungsstabilität eng verknüpfte vierte wirtschaftspolitische Ziel im „magischen Vieleck“ der Wirtschaftspolitik, das *außenwirtschaftliche Gleichgewicht*, hat Österreich auch 1970 mehr als nur erreicht. Die Zahlungsbilanz war wieder hochaktiv, die Gold- und Devisenreserven konnten um 4 Mrd. S auf 46 Mrd. S erhöht werden. Mit dieser Rückendeckung könnte sich Österreich auf längere Sicht eine bewußt auf Strukturverbesserungen und Produktivitätssteigerung zielende Importförderung leisten.

Das Mirakel der österreichischen Sozialpartnerschaft

In einem Rechenschaftsbericht über die österreichische Wirtschaftspolitik müssen gerade jetzt auch ein paar Worte über die eigentümliche Rolle der Paritätischen Preis-Lohn-Kommission, dieser spezifisch österreichischen Institution der Sozialpartnerschaft, gesagt werden. Bekanntlich setzt sich die „Paritätische“, wie sie kurz genannt wird, aus dem Bundeskanzler, den Bundesministern für Inneres, für Handel, Gewerbe und Industrie sowie für Soziale Verwaltung, weiters aus je zwei Vertretern der Bundeskammer der gewerblichen Wirtschaft, der Arbeiterkammer und der Präsidentenkonferenz der Landwirtschaftskammern sowie aus zwei Vertretern des Gewerkschaftsbundes zusammen.

Die „Paritätische“ mit Unterausschüssen für Preise und Löhne, seit 1963 mit einem dritten Unterausschuß, dem sogenannten Beirat für Wirtschafts- und Sozialfragen, hat unter verschiedenen Bezeichnungen („Wirtschaftskommission“, „Wirtschaftsdirektorium“, schließlich „Paritätische Preis-Lohn-Kommission“) die Wirtschaftspolitik der Zweiten Republik entscheidend beeinflußt.

Das Modell der österreichischen Sozialpartnerschaft war auch für das Ausland so interessant, daß Anfang Dezember eine Studiengruppe der

OECD nach Österreich kam, um eine Woche lang die österreichische Ein-kommenspolitik und die Rolle der „Paritätischen“ zu studieren. Die aus-ländischen Experten stellten mit Erstaunen fest, daß die so einflußreiche und oft zitierte „Paritätische“ eigentlich eine sehr lose Institution ist, ohne gesetzliche Verankerung, ohne Sanktionen, angewiesen auf die freiwillige Zusammenarbeit der Sozialpartner, mit zahlreichen paritätischen Or-ganen, die weitgehend informell und ohne besondere Verfahrensvorschrif-ten auf verschiedenen Ebenen agieren.

Die OECD-Experten fanden die Paritätische Preis-Lohn-Kommission sehr interessant, kamen aber zu dem Ergebnis, daß dieses System wohl nur in Österreich funktionieren könne und auf andere europäische Länder nicht übertragbar sei. Obwohl sich der Einfluß der „Paritätischen“ auf die Einkommen nicht quantifizieren lasse, erfülle sie offensichtlich eine wichtige Ausgleichsfunktion. Die Konjunkturschwankungen hätten in Österreich keine so starken Ausschläge gehabt wie in anderen Ländern, und wahrscheinlich sei durch sie auch der Preis- und Lohnauftrieb ge-dämpft worden. Die OECD-Experten waren überrascht, als sie erfuhren, daß kürzlich in der Paritätischen Kommission ein Tarifvertrag der Metall-arbeitergewerkschaft abgeschlossen wurde, der eine Erhöhung der Ist-Löhne um 8% und der Tariflöhne um 13% (für 17 Monate) vorsieht. Diese Prozentsätze ergeben für das Jahr umgerechnet Lohnerhöhungen von 5% und 8%, das sei nicht viel bei einer Inflationsrate von 5% und be-wiese in der gegenwärtig kritischen Preis-Lohn-Situation ein hohes Maß an Verantwortung für die gesamte Wirtschaft. Das Hauptverdienst der „Paritätischen“ läge jedoch nach Auffassung der OECD-Delegierten dar-in, daß sie die Mitarbeit und Mitverantwortung der Sozialpartner an der gesamten Wirtschaftspolitik ermöglicht und damit entscheidend dazu bei-getragen habe, daß in Österreich nach dem Zweiten Weltkrieg, wie viel-leicht nur noch in der Schweiz, ein Höchstmaß an sozialem Frieden er-reicht worden sei.

Das Hohelied der OECD-Experten auf die „Paritätische“ paßt augenblick-lich leider nicht ganz in die innenpolitische Landschaft Österreichs. Der Szenenwechsel in der österreichischen Innenpolitik seit den letzten Na-tionalratswahlen hat sich auf die Zusammenarbeit der Sozialpartner zu-nächst nicht günstig ausgewirkt. Ich hoffe sehr, daß die augenblicklichen Spannungen auf der Ebene der Spitzenfunktionäre nur einer vorübergehenden Verstimmung entspringen und in absehbarer Zeit behoben sein werden. Die Sozialpartnerschaft ist eine zu kostbare Errungenschaft der Zweiten Republik, als daß sie auch nur einen Augenblick lang ernsthaft in Frage gestellt werden darf.

Wenn von der Wirksamkeit der paritätischen Wirtschaftspolitik die Rede ist, dann soll man nicht nur an die Kontakte und an die wirtschaftspoli-tischen Entscheidungen und Empfehlungen der Präsidenten der Interes-senverbände denken, sondern auch an die äußerst fruchtbare Arbeit, die in den oft nur ad hoc von Experten gebildeten paritätischen Arbeitsaus-schüssen geleistet wurde. Die Experten dieser Arbeitsausschüsse sind meist hauptamtlich in den volkswirtschaftlichen Abteilungen der wirt-schaftlichen Interessenverbände tätig. (Nebenbei bemerkt: In fast allen Arbeitsausschüssen des Beirates wirken auch Fachleute des Österreichi-schen Institutes für Wirtschaftsforschung mit, nicht selten als Vorsit-zende.) Die Mitglieder des paritätischen Beirates für Wirtschafts- und Sozialfragen bildeten eine Art „Bruderschaft“, man sprach sich ohne Titel an, der unbefangene Zuhörer einer wirtschaftspolitischen Diskussion im Beirat und in den Arbeitsausschüssen konnte nicht immer ausmachen, ob soeben ein Vertreter der Bundeswirtschaftskammer oder der Arbeiter-kammer gesprochen hat. Es wäre jammerschade, wenn diese kollegiale Zusammenarbeit längere Zeit lahmelegt würde. Die Studien dieser Ex-perten, die teils in der Schriftenreihe des Beirates für Wirtschafts- und Sozialfragen, teils in der Schriftenreihe der Arbeiterkammer und in der Zeitschrift der Bundeswirtschaftskammer erschienen sind, haben in den letzten Jahren wesentlich zur Klärung wirtschaftspolitischer Sachverhalte und zur wissenschaftlichen Fundierung der Wirtschaftspolitik beigetra-gen. Vielleicht noch wichtiger ist, daß die wirtschaftspolitischen Experten der paritätischen Organe der Sozialpartner das Vertrauen und das Ohr der maßgeblichen Funktionäre in den Interessenvertretungen und Par-teien, in Regierung und Parlament besitzen und immer häufiger selbst in-führende Positionen in Staat und Wirtschaft aufrücken.

Dieser Prozeß der wirtschaftspolitischen Meinungsbildung und Entschei-dungsfindung, den ich hier zu skizzieren versuchte, spielte sich nicht hin-ter verschlossenen Türen ab, sondern drang auf verschiedene Weise, nicht zuletzt über die Massenmedien Presse, Hörfunk und Fernsehen in das Bewußtsein breiter Schichten, beeinflußte das Denken der Menschen, förderte das Verständnis für ökonomische Zusammenhänge und schuf eine Bereitschaft, wirtschaftspolitische Entscheidungen zu akzeptieren, die vor nicht langer Zeit noch auf Unverständnis und Widerstand gesto-Ben wären.

Man kann heute z. B. offen aussprechen, ohne auf starken Widerstand zu stoßen, daß für eine dynamische, auf Wachstum, Vollbeschäftigung, Wäh-rungsstabilität und außenwirtschaftliches Gleichgewicht zielsehende Wirt-schaftspolitik die *Erhöhung von Löhnen und Gewinnen prinzipiell gleich wichtig* ist. Ohne Gewinne gibt es auf die Dauer keine Investitionen, kei-

nen technischen Fortschritt, kein Wachstum, keine Vollbeschäftigung; ohne entsprechende Lohnerhöhungen können die erzeugten Güter nicht verkauft werden, was eine Kettenreaktion mit negativem Vorzeichen zur Folge hätte.

In diesem Zusammenhang ist eine soeben erschienene Studie der Wiener Arbeiterkammer bemerkenswert, in der nachgewiesen wird, daß im langjährigen Durchschnitt die Volkseinkommensanteile von Löhnen und Gewinnen in Österreich praktisch konstant geblieben sind. Die Untersuchung der Arbeiterkammer erstreckt sich auf die Jahre von 1913 bis 1967, auf eine Zeitspanne also, in der es wahrhaft gewaltige politische und wirtschaftliche Veränderungen gegeben hat.

Wenn aber zwischen Löhnen und Gewinnen auf längere Sicht tatsächlich ein konstantes Verhältnis besteht, dann ist es doch offenbar sinnlos, die Löhne auf Kosten der Gewinne und die Gewinne auf Kosten der Löhne erhöhen zu wollen, dann ist es wohl viel vernünftiger herauszufinden, unter welchen Voraussetzungen *beide*, Löhne und Gewinne, möglichst kräftig wachsen, eine faszinierende Aufgabe, die von Regierung und Sozialpartnern nur gemeinsam bewältigt werden kann.

Perspektiven 1971

Da die Entwicklung der österreichischen Wirtschaft sehr stark von der Weltkonjunktur abhängt, ist es wichtig zu wissen, wie diese 1971 voraussichtlich sein wird.

Die für die Beurteilung der internationalen Konjunktur maßgeblichen Institutionen (die Vereinigung europäischer Konjunkturforschungsinstitute, der ungefähr 30 Institute, darunter auch das Österreichische Institut für Wirtschaftsforschung, angehören, ebenso wie die OECD in Paris, wo sich die Konjunkturexperten aller westlichen Länder treffen) haben in ihren letzten Prognosetagen im Oktober 1970 übereinstimmend die Auffassung vertreten, daß sich die internationale Konjunktur im Jahre 1971 stärker als bisher differenzieren wird. Sie wird regional und branchenweise nicht mehr so einheitlich sein, sondern wachsende Unterschiede entstehen lassen.

Stärkere Differenzierung der Weltkonjunktur

Das reale Sozialprodukt der westeuropäischen Industrieländer wird 1971 durchschnittlich um 4½% wachsen, etwas weniger kräftig als 1970 (5%).

Vor allem in der Bundesrepublik Deutschland und in den kleineren westeuropäischen Ländern wird die Konjunktur im Laufe von 1971 schwächer werden. Dagegen wird die Wirtschaft in Großbritannien, die 1970 nur mäßig wuchs, und die Wirtschaft in Italien, die 1970 durch Streiks gestört war, voraussichtlich stärker wachsen. Auch in den Vereinigten Staaten von Amerika wird ein neuer Konjunkturaufschwung erwartet.

Seit Jahren auf einsamer Höhe marschiert Japan, das auch 1971 eine Wachstumsrate von real 10% erwartet.

Im Jahre 1971 werden die *internationalen Rohwarenpreise* und der Preisindex des *Brutto-Nationalproduktes*, der 1970 im Durchschnitt aller OECD-Länder mit einer Steigerungsrate von 5½% eine Rekordhöhe seit 1951 erreicht hatte, allgemein sinken. Die *Verbraucherpreise* werden in einigen Ländern etwas sinken, in anderen dagegen weiter kräftig steigen. Zu den Ländern mit sinkender Preisstabilität gehören außer den USA die Bundesrepublik Deutschland, Frankreich, Großbritannien und Italien, mit steigender Tendenz die Schweiz, Belgien, die Niederlande und Österreich.

Kurz zusammengefaßt: Die Weltkonjunktur wird sich 1971 zum Nachteil Österreichs differenzieren, weil gerade jene Länder Westeuropas, mit denen Österreich besonders enge wirtschaftliche Beziehungen pflegt, eine Konjunkturabschwächung erwarten, die sich auch auf die österreichische Wirtschaft auswirken wird.

Abschwächung der österreichischen Konjunktur

Das Österreichische Institut für Wirtschaftsforschung hat in seiner Prognosetagung (18. Dezember 1970), an der Experten des paritätischen Beirates für Wirtschafts- und Sozialfragen sowie Vertreter verschiedener Ministerien und der Nationalbank teilgenommen haben, folgende Konjunkturprognose für die österreichische Wirtschaft im Jahre 1971 zur Diskussion gestellt, die nach eingehender Debatte zur Kenntnis genommen wurde.

Die österreichische Konjunktur wird sich 1971 allmählich abschwächen. Das Wachstum des realen Sozialproduktes wird von knapp 7% im Jahre 1970 auf 4% zurückgehen. Die Wachstumsrate wird in der zweiten Jahreshälfte unter den langjährigen Trend sinken.

In den Jahren der Hochkonjunktur 1969 und 1970 waren die Industrieproduktion und die Exporte die Hauptstützen der Konjunktur. Der Konjunkturaufschwung war sehr treffend als exportinduzierte Industriekonjunktur charakterisiert worden.

1971 wird die Industrieproduktion voraussichtlich um 4% bis 5% wachsen. Auch diese Wachstumsrate ist noch immer beachtlich, wenn man bedenkt, daß die Industrieproduktion in den letzten drei Jahren durchschnittlich um 9% gewachsen ist. Das auch 1971 noch relativ günstige Wachstum der Industrie ist auf Strukturverbesserungen zurückzuführen, auf den wachsenden Anteil höherwertiger Konsumgüter- und Investitionsgüterspezialitäten, die gegen Konjunkturschwankungen im Ausland weniger empfindlich sind.

Die Konsumgüterproduktion wird 1971 durch höhere Masseneinkommen stimuliert werden und sich weiterhin günstig entwickeln. Auch die *Grundstoffindustrien* werden wahrscheinlich kaum schwächer wachsen als bisher, vor allem weil die Kapazitäten in den weniger konjunkturabhängigen Bereichen Erdöl und Grundchemie erweitert wurden. Dagegen wird die Investitionsgüterproduktion nur ungefähr gleich groß sein wie 1970, weil sowohl die Auslandsnachfrage als auch die heimische Nachfrage nach Investitionsgütern nachlassen wird.

Nach dem Exportboom in den Jahren 1969/70, als die Exporte durchschnittlich um 20% zunahmen, wird die Wachstumsrate der österreichischen Ausfuhr 1971 etwa auf die Hälfte (10%) sinken. Auch diese Wachstumsrate ist noch immer beachtlich. Relativ kräftig wird die Ausfuhr von Fertigwaren wachsen, schwächer dagegen die Ausfuhr von Vorprodukten. Die österreichische Exportwirtschaft hat dank den Verbesserungen der Industriestruktur in den letzten Jahren ihren Anteil am Welthandel stark erhöht (von 1'16% [1966] auf rund 1'3% [1970] der Gesamtimporte der europäischen OECD-Länder). Es kann angenommen werden, daß sie ihren Marktanteil im OECD-Raum auch in der Phase der Konjunkturabschwächung 1971 und in den folgenden Jahren behaupten wird.

Die Abschwächung der Industrieproduktion und der Exporte wird das Wachstum in anderen Wirtschaftszweigen beeinträchtigen: Die Zuwachsraten des Gewerbes werden von 5½% auf 3½% (die der Verkehrsleistungen von 9% auf 4% und die der Energieerzeugung von 13% auf 6% zurückgehen).

Einen Sonderfall bildet die Bauwirtschaft, die 1968 und 1969 von der günstigen Konjunktur nur wenig spürte, 1970 aber aufholte und 1971 zu den Stützen der Konjunktur zählen wird (das Bauvolumen wird um 8% größer sein als im Vorjahr).

Die Wertschöpfung der Land- und Forstwirtschaft wird 1971 annähernd gleich hoch sein wie 1970, wobei wieder mindestens 20.000 Arbeitskräfte (davon rund 17.000 Selbstständige) aus der Landwirtschaft abwandern werden.

Die tierische Produktion (insbesondere von Schweinen) wird etwas größer, die pflanzliche Produktion und der Holzeinschlag werden etwas kleiner sein als 1970. Die Erzeugerpreise für Schlachtschweine und Wein werden fühlbar sinken.

Der Arbeitsmarkt wird auch 1971 angespannt bleiben. Trotz der Konjunkturschwächung werden alle verfügbaren Arbeitskräfte benötigt werden. Der tertiäre Sektor (Handel, Verkehr, verschiedene Dienstleistungen), der in der Hochkonjunktur hinter der Industrie, die bessere Bedingungen zu bieten hatte, zurückstehen mußte, wird seinen aufgestauten Bedarf zu decken versuchen.

Die Zahl der unselbstständig Beschäftigten wird voraussichtlich um 20.000 höher sein als heuer. Die Schätzung berücksichtigt die natürliche Bevölkerungsentwicklung (Abnahme der Zahl der Erwerbstätigen um 2.000), den Zuwachs von Selbstständigen aus Landwirtschaft und Gewerbe (17.000), zusätzliche ausländische Arbeitskräfte (15.000) sowie die Abwanderung österreichischer Arbeitskräfte, insbesondere in die Bundesrepublik Deutschland, wo die Vorbereitung der Olympischen Spiele in München 1972 sowie die bayrischen Industrialisierungspläne zahlreiche österreichische Arbeitskräfte anlocken werden (etwa 10.000).

Die Abschwächung der Konjunktur im Jahre 1971 wird sich auch bei den Investitionen auswirken. Die Zuwachsrate der Brutto-Investitionen wird von real 10½% (1970) auf 6% (1971) sinken. Der Rückgang erfolgt jedoch nur bei den Ausrüstungsinvestitionen, die nur noch um 4½% höher sein werden als im Vorjahr. Dagegen wird sich das Wachstum der baulichen Investitionen sogar von 6% (1970) auf 8% (1971) beschleunigen.

Nach dem jüngsten *Investitionstest des Institutes plant die Industrie* 1971 um 7% mehr Investitionen als 1970. Das ist zwar eine kleinere Zuwachsrate als in den letzten beiden Jahren. Es ist jedoch zu bedenken, daß die hohen Anschaffungen von Maschinen im Jahre 1970 die Kapazitätssengpässe weitgehend beseitigt haben dürften, die Gewinne viel langsamer wachsen werden und daß sich in einigen Bereichen, vor allem der Vorprodukte, eine Schere zwischen Kosten und Erlösen öffnen dürfte. Im Jahre 1971 werden weniger Großprojekte geplant als 1970. Auch die Landwirtschaft wird ihre Investitionen kaum steigern. Dagegen wird die Öffentliche Hand viel mehr investieren, die Wachstumsrate der öffentlichen Investitionen wird von 8% (1970) auf 14½% (1971) steigen. Der Ankauf der AUA-Flugzeuge und der Baubeginn der Tauernautobahn ist dabei noch nicht berücksichtigt.

Der Private Konsum wird 1971 von den höheren Einkommen der neuen Lohnrunde und von höheren Transferleinkommen (Witwenrenten, Kinder-

beihilfen, Bauernpensionen) profitieren und mit einer Zuwachsrate von real 5½% die Hauptstütze der Konjunktur sein. (Der private Konsum ist der weitaus größte Posten des verfügbaren Sozialproduktes und wird 1971 rund 220 Mrd. S oder 57% des Sozialproduktes in Anspruch nehmen.)

Im Jahre 1971 werden die *Importe*, die in der Hochkonjunktur 1970 um nicht weniger als 24% gestiegen waren, nur noch um 10% wachsen, gleich stark wie die Exporte. Infolge Abschwächung der Konjunktur werden vor allem weniger Investitionsgüter und Vorprodukte importiert werden. Dagegen werden die Konsumgüterimporte, wie stets in der Spätkonjunktur, verhältnismäßig hoch sein.

Auf den *Aus/änder-Fremdenverkehr* wird sich die Konjunkturabschwächung gleichfalls auswirken. Die Zahl der Übernachtungen wird um 7% (1970 um 16%) auf 62 Mill. Übernachtungen und die Deviseneinnahmen aus dem Fremdenverkehr um 15% (1970 um 25%) auf 29 Mrd. S steigen.

Die österreichische *Leistungsbilanz* wird voraussichtlich auch 1971 einen Überschuß von 1 bis 2 Mrd. S ausweisen, die *Zahlungsbilanz* sogar einen Überschuß von 2 bis 3 Mrd. S, d. h., die österreichischen Währungsreserven werden neuerdings um diesen Betrag aufgestockt werden.

1971 werden die *Großhandelspreise* im Jahresschnitt voraussichtlich um 4%, die *Verbraucherpreise* dagegen um 5% steigen. In der ersten Jahreshälfte wird die Steigerungsrate der Verbraucherpreise zeitweise über 5% klettern und erst gegen Jahresende sich wieder 4% nähern.

Die *Tariflöhne* werden voraussichtlich um 10½%, die *Effektivverdieste* (ohne öffentlichen Dienst) um 11½% und die *Netto-Masseneinkommen* (Löhne, Gehälter und Pensionen nach Abzug der Steuern) um 11% steigen.

Dagegen werden die *Unternehmergevinne*, die 1970 um 16% gestiegen sind, 1971 nur um 7½% steigen.

Die gegenläufige Entwicklung von Löhnen und Gewinnen, Privatem Konsum und Investitionen wiederholt sich in allen Konjunkturzyklen: Im Aufschwung und in der Hochkonjunktur steigen Produktivität und Unternehmergevinne stärker als die Realeinkommen der Unselbständigen, wovon vor allem die Investitionen profitieren. Im Konjunkturabschwung dagegen holen die Löhne auf, und der Private Konsum wird zur wichtigsten Stütze der Konjunktur, während der Rückgang der Gewinne und der Absatzmöglichkeiten die Investitionstätigkeit beeinträchtigt.

Die *Kreditwirtschaft* wird 1971 im Zeichen der Konjunkturabschwächung mühe los die Kreditwünsche der Wirtschaft befriedigen. Da die Zahlungsbilanz aktiv sein wird und die Spareinlagen weiter wachsen werden, wird der Kreditapparat über ausreichend liquide Mittel verfügen.

Der *Voranschlag des Bundes 1971* sieht ein Brutto-Defizit von 98 Mrd. S vor. Nach Abzug der Schuldentlastung und verschiedener Verpflichtungen an das Ausland verbleibt ein *inlandwirksames Defizit* von 3 Mrd. S.

Die Erhöhung der Staatsausgaben für Investitionen um 18% (16 Mrd. S) soll das schwächere Wachstum der Investitionen in der Industrie ausgleichen. Die Erhöhung des Personalaufwandes und der Transfereinkommen um 11% (5,8 Mrd. S) soll den privaten Konsum stärken.

Prognosen – unentbehrlich für die Wirtschaft

Ich möchte nicht den Eindruck hinterlassen, daß die Wirtschaftsforscher imstande sind, die Entwicklung der Wirtschaft global oder auf einzelnen Gebieten mit Sicherheit vorherzusagen. Davon kann keine Rede sein.

Die Wirtschaftsforscher haben zwar in den letzten Jahrzehnten große Fortschritte gemacht und gelernt, die komplizierten wirtschaftlichen Zusammenhänge und Abläufe besser zu verstehen und zu deuten. Sie haben auch ihre Prognoseverfahren ständig verbessert und mit Hilfe elektronischer Datenverarbeitungsanlagen raffinierte Modelle für kurz-, mittelfristige Prognosen entwickelt. Wirtschaftspolitische Entscheidungsmodelle sollen die Frage beantworten, wie sich alternative wirtschaftspolitische Maßnahmen auswirken. Diese Modelle haben vor isolierten Einzelprognosen den Vorzug, daß sie Informationen möglichst vollständig und vor allem systematisch berücksichtigen. Auch wenn die Resultate auf diesem Gebiet bisher noch nicht befriedigen, in Zukunft werden sie sicher brauchbarer werden. Trotzdem darf man von den Wirtschaftsforschern keine prophetischen Wunder erwarten, auch sie können irren, wie die Praxis immer wieder zeigt.

Selbst die kurzfristigen Konjunkturprognosen treffen nicht immer zu, obwohl man auf diesem Gebiete über langjährige Erfahrungen verfügt und in allen Ländern kennnisreiche Konjunkturforscher am Werke sind. Vor einem Jahr z. B. haben alle westlichen Konjunkturforschungsinstitute aus guten Gründen vermutet, daß sich die Hochkonjunktur 1970 fühlbar abschwächen wird. Die Institute haben sich geirrt und mußten ihre Pro-

gnosē im Laufe des Jahres um 1 bis 2 Prozentpunkte nach oben revidieren.

Unser Institut macht keine Ausnahme, wir können für uns nur in Anspruch nehmen, daß wir unsere Prognosen, die wir vierteljährlich auf Grund der neuesten Volkseinkommensziffern und verschiedener Informationen überprüfen, schon relativ früh realistisch revidiert haben. Die Rate der Preissteigerung im Durchschnitt 1970 haben wir sogar von Anfang ziemlich genau mit 4½% prognostiziert. Wir hatten auch erklärt, daß die Preiserhöhung gegen Jahresende an die ominöse 5%-Grenze herankommen könnte, was im Oktober mit 4½% und im November mit 4¾% auch eintraf.

Obwohl der Mensch nie imstande sein wird, die Entwicklung der äußerst komplizierten Wirtschaft genau vorherzusagen, sind Wirtschaftsprägnosen doch notwendig. Sie sind unentbehrlich für den Unternehmer, der richtig investieren und seine Produkte in Zukunft verkaufen will; für die Gewerkschaften, die wissen müssen, was sie vernünftigerweise fordern können, vor allem aber sind sie für die Wirtschaftspolitik unentbehrlich. Vielleicht am meisten ist der Finanzminister auf Wirtschaftsprägnosen angewiesen. Von ihm wird erwartet, daß er jeweils schon im Frühjahr ein konjunkturgerechtes Budget für das nächste Jahr zurechtzimmert, d. h. ein Budget, das in der Hochkonjunktur zumindest ausgeglichen sein soll und in der Konjunkturflaute ein mehr oder minder großes Defizit haben kann. Der Finanzminister möchte daher schon in einem möglichst frühen Stadium wissen, wie die Konjunktur, von der die Steuereinnahmen abhängen, im nächsten Jahr sein wird. Da die Ausgaben des Bundes (und der übrigen Gebietskörperschaften) größtenteils aus ständig wachsenden gesetzlichen Verpflichtungen und aus längerfristigen Investitionen in der Infrastruktur (Straßen, Schulen, Spitäler, Verkehrsbauden u. a. m.) bestehen, die langfristig finanziert werden müssen, sind die Finanzminister auch an mittel- und langfristigen Budgetvorschauen lebhaft interessiert. Von manchen Budgetprognosen wird allerdings gar nicht erwartet, daß sie eintragen, im Gegenteil, sie sollen nur vor übermäßigem Budgetdefiziten warnen und rechtzeitig entsprechende Maßnahmen veranlassen.

Wirtschaftsprägnosen sind Orientierungstafeln, welche ungefähr Tempo und Richtung der wirtschaftlichen Entwicklung zeigen und wirtschaftspolitische Maßnahmen nahelegen, um bestimmte Ziele zu erreichen. Diese Orientierungstafeln müssen von den Konjunkturforschern ständig überprüft, abgesichert, allenfalls revidiert und immer wieder neu gesetzt werden, damit etwas Licht auf den Weg in eine ungewisse Zukunft fällt.

Prognose

der Zuwachsrate des realen Sozialproduktes Österreichs

	\varnothing 1970	Veränderung gegen das Vorjahr in %
Nachfrage		
Private Konsum	$5\frac{3}{4}$	$5\frac{1}{2}$
Öffentlicher Konsum	3	3
Brutto-Investitionen	$10\frac{1}{2}$	6
davon Ausrüstung	14	$4\frac{1}{2}$
Bau	6	8
Lagerveränderung (Mrd. \$)	(11,0)	(8,9)
 Produktion		
Inlandsnachfrage ...	$7\frac{1}{4}$	$4\frac{1}{4}$
Warenexporte	$12\frac{1}{2}$	7
Dienstleistungsexporte	$21\frac{1}{2}$	8
Warenimporte	$16\frac{1}{2}$	7
Dienstleistungsimporte	$8\frac{1}{2}$	$10\frac{1}{4}$
 Brutto-Nationalprodukt		
Industrie	8	$4\frac{1}{2}$
Gewerbe	$5\frac{1}{2}$	$3\frac{1}{2}$
Baugewerbe	6	8
Elektrizitäts-, Gas-, Wasserwirtschaft	13	6
Verkehr	9	4
Handel	$6\frac{1}{2}$	5
Öffentlicher Dienst	3	3
Sonstige Dienstleistungen	5	3
 Brutto-Nationalprodukt ohne Land- und Forstwirtschaft	7	$4\frac{1}{2}$
Land- und Forstwirtschaft	$4\frac{1}{2}$	0
 Brutto-Nationalprodukt	$6\frac{3}{4}$	4

Q: Schätzungen des Österreichischen Institutes für Wirtschaftsforschung, Dezember 1970.

Internationale Prognosen
der Zuwachsrate des realen Sozialproduktes und der
Verbraucherpreise

	Ø 1970	Ø 1971
	Veränderung gegen das Vorjahr in %	
Reales Sozialprodukt		
USA	0'0	3'5
Japan	11'5	9'5
Bundesrepublik Deutschland	5'2	3'5
Frankreich	5'7	5'5
Großbritannien	1'7	2'5
Italien	6'4	7'0
Belgien	5'2	4'0
Niederlande	5'5	4'5
Schweden	5'0	3'0
Schweiz	4'5	3'5
Österreich	6'8	4'0
Verbraucherpreise		
USA	6'0	4'5
Bundesrepublik Deutschland	4'0	3'5
Frankreich	5'5	5'0
Großbritannien	6'0	5'5
Italien	5'0	4'5
Belgien	4'5	5'5
Niederlande	4'5	5'5
Schweiz	3'5	4'5
Österreich	4'5	5'0

Q: OECD, nationale und eigene Schätzungen.

MONATSBERICHTE

1. Jg. (1927) — 43. Jg. (1970). In den Monatsberichten erscheinen **Aufsätze** über aktuelle und interessante Wirtschaftsprobleme. Außerdem monatlich eine Konjunkturschau, in der versucht wird, die charakteristischen Merkmale der Konjunkturentwicklung aufzuzeigen. Weiters **vierteljährliche ausführliche Darstellungen** der österreichischen Wirtschaft auf den einzelnen Gebieten.

BEILAGEN zu den Monatsberichten

- | | |
|--------|--|
| Nr. 86 | Der Index der Industrieproduktion 1964. Juni 1969. |
| Nr. 87 | Die Ausbreitung neuer Technologien. September 1969. |
| Nr. 88 | Treffsicherheit und Qualität der Institutsprognosen. Oktober 1970. |
| Nr. 89 | Amerikanische Direktinvestitionen in Österreich. Dezember 1970. |

SONDERHEFTE

Nr. 14 Österreicher Volkseinkommen 1913 bis 1963. August 1965.

VORTRÄGE UND AUFSÄTZE

- | | |
|--------|--|
| Nr. 26 | F. Nemischak: Die österreichische Wirtschaft an der Jahreswende 1967/68. Jänner 1968. |
| Nr. 27 | E. Streissler: Die österreichische Industrieproduktion im Konjunkturverlauf. Juli 1969. |
| Nr. 28 | F. Nemischak: Österreichs Wirtschaft in den 60er und 70er Jahren. Jänner 1970. |
| Nr. 29 | F. Nemischak: Für ein Industriopolitisches Konzept Österreichs. Mai 1970. |
| Nr. 30 | F. Nemischak: Österreichs Wirtschaft an der Jahreswende 1970/71 — Rückschau und Ausblick. Jänner 1971. |

STUDIEN UND ANALYSEN

- | | |
|-------|--|
| Nr. 1 | H. Seidel, F. Butschek, A. Kausek: Die regionale Dynamik der österreichischen Wirtschaft. Dezember 1966. |
| Nr. 2 | J. Steindl: Bildungsplanung und wirtschaftliches Wachstum. Der Bildungsbedarf bis 1980. März 1966. |
| Nr. 3 | J. Steindl, B. Kalchhauser: Die Integration der Datenverarbeitung in Wirtschaft und Verwaltung. Juli 1968. |

Eigentümer, Herausgeber und Verleger: Österreichisches Institut für Wirtschaftsforschung. Verantwortlich: Prof. Dr. Franz Nemischak. Alle: Wien 3, Arsenal;

Postanschrift 1103, Postfach 91; Tel. 65 66 61 (Serie).

Druck: Carl Ueberreuter (M. Salzer), 1095 Wien 9, Alser Straße 24.

SONSTIGE PUBLIKATIONEN

- | |
|--|
| 40 Jahre Österreichisches Institut für Wirtschaftsforschung 1927 bis 1967. Mai 1967. |
| Verzeichnis aller Publikationen des Institutes 1927 bis 1967. August 1967. |
| Zur Eröffnung des eigenen Hauses. Dezember 1969. |